

Pressemitteilung

WHEB Partners investiert in pvXchange GmbH

Führende B2B-Fotovoltaik-Handelsbörse sichert sich Wachstumskapital

München/London, 11. Mai 2011 – WHEB Partners (WHEB), eine der führenden Kapitalbeteiligungsfirmen für Umwelttechnik in Europa, investiert in das deutsche Unternehmen pvXchange GmbH (pvXchange), eines der wachstumsstärksten Start-ups in der europäischen Cleantech-Branche.

pvXchange ist der global führende online Business-to-Business (B2B)-Handelsplatz für Fotovoltaik-Produkte. Das Unternehmen wurde 2004 in Berlin gegründet und ist in ganz Europa, den USA, Kanada und Ostasien aktiv.

Die Hauptfunktion der Handelsbörse ist es, eine umfangreiche Auswahl an Solarkomponenten zu bieten und die unterschiedlichen Teilnehmer in der Solar Wertschöpfungskette zusammen zu führen. Für Käufer – wie Solarinstallateure und -vertreiber – ist pvXchange eine wichtige Bezugsquelle und Entscheidungshilfe im Beschaffungsprozess. Für Verkäufer – wie Hersteller und Großhändler – bietet die Handelsbörse einen attraktiven Absatzweg. Mehr als 7.000 Solar-Fachbetriebe nutzen bereits erfolgreich den Vermittlungsservice von pvXchange.

In den vergangenen vier Jahren konnte pvXchange seinen Handelsumsatz jährlich um mehr als 100 Prozent steigern; es ist damit eines der wachstumsstärksten Start-Ups in der europäischen Cleantech-Branche. Das Unternehmen erwirtschaftet seit seiner Gründung einen Gewinn. Diese Finanzierungsrunde versetzt pvXchange in die Lage, sein weltweites Wachstum durch Investitionen in technologische Entwicklungen und die Erschließung neuer internationaler Märkte zu beschleunigen.

Jörg Sperling, Partner von WHEB, erklärt: "Für WHEB ist pvXchange aufgrund der Skalierbarkeit und universellen Anwendbarkeit des erprobten Geschäftsmodells attraktiv. Unseren Schätzungen zufolge betrug der adressierbare Markt für diesen Service im Jahr 2010 rund 7 GW bzw. 10,7 Milliarden Euro und wird laut Prognose bis 2015 auf 21,6 GW bzw. 19 Milliarden Euro anwachsen. Wir freuen uns auf eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit dem Managementteam, um die Entwicklung des Unternehmens zu einer globalen Erfolgsstory zu machen."

Kai Malkwitz, Mit-Gründer und Geschäftsführer von pvXchange, sieht WHEB als idealen Partner für die Expansion: „WHEB Partners bringt eine hohe Expertise aus der Cleantech-Branche mit. Bereits in der frühen Finanzierungsphase haben wir WHEB als einen vertrauensvollen Partner kennengelernt. Sie haben uns von Beginn an in ihr umfangreiches internationales Netzwerk integriert: Die wertvollen Kontakte helfen uns im weiteren Ausbau unseres Geschäfts. “

Die rechtliche Prüfung und Vertragsverhandlung wurden mit Unterstützung der Kanzlei Hogan Lovells durchgeführt. Die finanzielle Due-Diligence-Prüfung übernahm RoeverBroenner.

Über WHEB Partners

WHEB Partners investiert in saubere Umwelttechnologien mit hohem Wachstumspotential. Das britische Unternehmen ist Pionier unter den europäischen Cleantech-Fonds. WHEBs Entwicklung begann 1995 als preisgekrönter Inkubator für umweltfreundliche Technologien und Beratungsgesellschaft für Unternehmensfinanzierung, bevor sich das Unternehmen der Verwaltung von Private-Equity-Fonds zuwandte. 2005 legte WHEB den ersten breit angelegten, britischen Cleantech-Fonds auf und verwaltet inzwischen zwei solche Fonds, die über ein Gesamtvermögen von 156 Millionen Euro verfügen. Das Investmentteam von WHEB arbeitet aus Büros in London und München heraus. WHEB Partners wird durch die Europäische Union über das Rahmenprogramm für Wettbewerbsfähigkeit und Innovation (CIP) unterstützt. Mehr unter www.whebpartners.com.

Über pvXchange

Das Unternehmen pvXchange wurde im Jahr 2004 gegründet und ist führende globale Online-Business-to-Business-Fotovoltaik-Handelsbörse, die sich auf die Vermittlung von Fotovoltaik-Produkten spezialisiert hat. 2010 wurden Solarmodule mit einer Leistung von 184 Megawatt-Peak auf der Warenbörse gehandelt. pvXchange hat ihren Sitz in Berlin und ist in ganz Europa, den USA, Kanada und Ostasien aktiv. Mehr Informationen unter www.pvxchange-international.com.

Pressekontakt:

Gabriela Fricke (Germany), Tel.: +49 228 9654905, Mobil: +49 160 97708199, Mail: fricke@brandtzwei.de
Toby Guise (UK), Tel.: +44 207 286 3404, Mobil: +44 7527 395 736, Mail: toby@wagtale.co.uk